

Plano de Ensino

Curso			Semestre/Ano
Tecnologia em Comércio Exterior			2o Semestre/2019
Disciplina			Sigla
Inglês VII e VIII			LIN710
Carga Horária Semanal	Carga Teórica	Carga Prática	Carga Horária Semestral
4	2	2	80
Professor			
ULYSSES CAMARGO CORRÊA DIEGUES			
Ementa			
Consolidação da compreensão e produção oral e escrita por meio de funções sociais e estruturas básicas da língua desenvolvidas na disciplina Inglês 3. Ênfase na oralidade, atendendo às especificidades acadêmico-profissionais da área de comércio exterior e abordando aspectos sócio-culturais da língua inglesa			
Objetivo			
O aluno deverá ser capaz de participar de discussões e negociações em contextos sociais e empresariais, destacando vantagens, desvantagens e necessidades; preparar-se para participar de entrevistas de emprego presenciais e por telefone; lidar com procedimentos e custos de transporte internacional de cargas; usar os INCOTERMS e conhecer suas peculiaridades; compreender termos relacionados ao mercado de capitais, fundos, bolsas, finanças internacionais, mercado de câmbio e operações cambiais que envolvem o comércio exterior de mercadorias, extrair informações de manuais, relatórios, contratos e textos técnicos específicos da área de comércio exterior; redigir cartas comerciais, e-mails, relatórios, currículos e emitir documentos relacionados aos processos de importação e exportação; entender diferenças de pronúncia			
Metodologia			
Aula teórica e prática Prova escrita Prova oral Exame Encerramento do semestre			
Critérios de Avaliação			
Fórmula : $iif(EX < 0, ((P1+P2+TR)/3)+EX)/2, (P1+P2+TR)/3$			
Legendas :			
P1 - - P1			
P2 - - P2			
TR - - TR			
EX - - EX			
Plano de Aula			
1 Aula inaugural -> Apresentação do professor, dos alunos, do plano de ensino e das diretrizes para um bom andamento do semestre. FSW bingo. Song activity.			
2 Unit 1 - Careers -> Starting up. Vocabulary: career moves. Reading: be aware of your online image.			
3 Unit 1 - Careers -> Listening: changing jobs. Language review: modals (ability, requests, and offers).			
4 Unit 1 - Careers -> Skills: telephoning.			
5 Unit 2 - Companies -> Starting up. Vocabulary: describing companies. Listening: a successful company.			
6 Unit 2 - Companies -> Reading: two different organisations. Language review: present simple and present continuous.			
7 Unit 2 - Companies -> Skills: presenting your company.			
8 Case study -> Case study.			
9 P1 -> Prova escrita 1.			
10 Unit 3 - Selling -> Starting up. Vocabulary: making sales.			
11 Unit 3 - Selling -> Listening: selling on TV. Reading: sales skills.			
Responsavel pela Disciplina		Coordenador pelo Curso	
ULYSSES CAMARGO CORRÊA DIEGUES		LUCIANA NOGUEIROL LOBO MARCONDES	
27/08/19		27/08/19	

Plano de Ensino

- 12 Unit 3 - Selling -> Language review: modals (must, need to, have to, should). Skills: negotiating.
- 13 Unit 4 - Great ideas -> Starting up. Vocabulary: verb and noun combinations. Listening: great business ideas.
- 14 Unit 4 - Great ideas -> Reading: three great ideas.
- 15 Unit 4 - Great ideas -> Language review: past simple and past continuous.
- 16 Unit 4 - Great ideas -> Skills: successful meetings.
- 17 Prova oral -> Prova oral
- 18 P2 -> Prova escrita 2.
- 19 Exame -> Exame
- 20 Encerramento do semestre -> Encerramento do semestre.

Bibliografia Basica

COTTON, D.; FALVEY, D.; KENT, S. (2012). Market Leader Pre-Intermediate. 3rd Edition. Pearson Education.

Bibliografia Complementar

CARTER, R.; NUNAN, D. (2001). Teaching English to Speakers of Other Languages. Cambridge: Cambridge University Press.

Bibliografia Referencia

WORKMAN, G. (2006). Concept Questions and Time Lines. Chadburn Publishing.

SWAN, M.; SMITH, B. (2002). Learner English. Second Edition. Cambridge University Press.

SCRIVENER, J. (2009). Learning Teaching. Macmillan.

PARROT, M. (2004). Grammar for English Language Teachers. Second Edition. Cambridge University Press.

HARMER, J. (2000). The Practice English Language Teaching. Longman.

Responsavel pela Disciplina

ULYSSES CAMARGO CORRÊA DIEGUES

27/08/19

Coordenador pelo Curso

LUCIANA NOGUEIROL LOBO MARCONDES

27/08/19