

## Plano de Ensino

Curso			Semestre/Ano
Tecnologia em Análise e Desenvolvimento de Sistemas			2o Semestre/2019
Disciplina			Sigla
Empreendedorismo			CEE002
Carga Horária Semanal	Carga Teórica	Carga Prática	Carga Horária Semestral
2	1	1	40
Professor			
JOSE AUGUSTO THEODOSIO PAZETTI			
Ementa			
<p>Conceitos sobre empreendedorismo. Características e habilidades do empreendedor. O comportamento empreendedor: análise de oportunidades. O processo de geração de idéias e conceito de negócios. Meios para análise de oportunidades e idéias. Estratégia de negócios. Aspectos de planejamento, abertura, funcionamento e gerenciamento de um negócio. Instituições de apoio e financiamento. Desenvolvimento de planos de negócio.</p>			
Objetivo			
Desenvolver plano de negócio para empreendimento em Tecnologia da Informação.			
Metodologia			
<p>Expositiva Expositivo Expositiva</p>			
Critérios de Avaliação			
<p>Fórmula : <math>iif(CH2 &lt; 0 \text{ OR } (SUB &lt; 0 \text{ AND } (SUB &gt; P1 \text{ OR } SUB &gt; P2)), iif(CH2 &lt; 0, iif(P1 &lt; 0, iif(SUB &gt; P1 \text{ OR } SUB &gt; CH2, iif(P1 &gt; CH2, (P1 + SUB + TRA) / 3, (SUB + CH2 + TRA) / 3), (P1 + CH2 + TRA) / 3), iif(SUB &gt; CH2 \text{ OR } SUB &gt; P2, iif(CH2 &gt; P2, (CH2 + SUB + TRA) / 3, (SUB + P2 + TRA) / 3), (CH2 + P2 + TRA) / 3)), iif(SUB &gt; P1 \text{ OR } SUB &gt; P2, iif(P1 &gt; P2, (P1 + SUB + TRA) / 3, (SUB + P2 + TRA) / 3), (P1 + P2 + TRA) / 3), (P1 + P2 + TRA) / 3)</math></p> <p>Legendas :</p> <p>Prova Substitutiva - - Prova Substitutiva Segunda Chamada - - Segunda Chamada Trabalho - Trabalho - Trabalho Prova P2 - Prova P2 - Prova P2 Prova P1 - Prova P1 - Prova P1 Segunda Chamada - - Segunda Chamada</p>			
Plano de Aula			
<p>1 Vivência de técnicas de desenvolvimento de habilidades: liderança. -&gt; Vivência de técnicas de desenvolvimento de habilidades: liderança.</p> <p>2 Conceitos sobre empreendedorismo. -&gt; Conceitos sobre empreendedorismo.</p> <p>3 Vivência de técnicas de desenvolvimento de habilidades: criatividade. -&gt; Vivência de técnicas de desenvolvimento de habilidades: criatividade.</p> <p>4 Características e habilidades do empreendedor. -&gt; Características e habilidades do empreendedor.</p> <p>5 Vivência de técnicas de desenvolvimento de habilidades: iniciativa. -&gt; Vivência de técnicas de desenvolvimento de habilidades: iniciativa.</p> <p>6 O comportamento empreendedor. -&gt; O comportamento empreendedor.</p> <p>7 Vivência de técnicas de desenvolvimento de habilidades: postura. -&gt; Vivência de técnicas de desenvolvimento de habilidades: postura.</p> <p>8 Análise de oportunidades. -&gt; Análise de oportunidades.</p> <p>9 Vivência de técnicas de desenvolvimento de habilidades: atividades. -&gt; Vivência de técnicas de desenvolvimento de habilidades: atividades.</p> <p>10 O processo de geração de idéias e conceito de negócios. -&gt; O processo de geração de idéias e conceito de negócios.</p>			
Responsavel pela Disciplina		Coordenador pelo Curso	
JOSE AUGUSTO THEODOSIO PAZETTI		JÔNATAS CERQUEIRA DIAS	
12/08/19		12/08/19	

## Plano de Ensino

- 11 Vivência de técnicas de desenvolvimento de habilidades: entrevista -> Vivência de técnicas de desenvolvimento de habilidades: entrevista
- 12 Meios para análise de oportunidades e ideias. -> Meios para análise de oportunidades e ideias.
- 13 Vivência de técnicas de desenvolvimento de habilidades: motivação. -> Vivência de técnicas de desenvolvimento de habilidades: motivação.
- 14 Meios para análise de oportunidades e ideias. -> Meios para análise de oportunidades e ideias.
- 15 Vivência de técnicas de desenvolvimento de habilidades: capacidade de síntese. -> Vivência de técnicas de desenvolvimento de habilidades: capacidade de síntese.
- 16 Estudo de Caso. -> Estudo de Caso.
- 17 Vivência de técnicas de desenvolvimento de habilidades: planejamento. -> Vivência de técnicas de desenvolvimento de habilidades: planejamento.
- 18 Estudo de Caso. -> Estudo de Caso.
- 19 Prova P1. -> Prova P1.
- 20 Trabalho em equipe. -> Trabalho em equipe.
- 21 Estratégia de negócios. -> Estratégia de negócios.
- 22 Equipes de alto desempenho. -> Equipes de alto desempenho.
- 23 Aspectos de planejamento, abertura, funcionamento e gerenciamento de um negócio. -> Aspectos de planejamento, abertura, funcionamento e gerenciamento de um negócio.
- 24 Sistema de negociação. -> Sistema de negociação.
- 25 Aspectos de planejamento, abertura, funcionamento e gerenciamento de um negócio. -> Aspectos de planejamento, abertura, funcionamento e gerenciamento de um negócio.
- 26 Instrumentos e atitudes de resolução de conflitos. -> Instrumentos e atitudes de resolução de conflitos.
- 27 Segmentação de Mercado -> Segmentação de Mercado
- 28 Controles e atitudes gerenciais. -> Controles e atitudes gerenciais.
- 29 Desenvolvimento de planos de negócio. -> Desenvolvimento de planos de negócio.
- 30 Ações corretivas e preventivas. -> Ações corretivas e preventivas.
- 31 Estudo de Caso. -> Estudo de Caso.
- 32 Estudo de Caso. -> Estudo de Caso.
- 33 Estudo de Caso. -> Estudo de Caso.
- 34 Estudo de Caso. -> Estudo de Caso.
- 35 Estudo de Caso. -> Estudo de Caso.
- 36 Apresentação Estudo de Caso. -> Apresentação Estudo de Caso.
- 37 Apresentação Estudo de Caso. -> Apresentação Estudo de Caso.
- 38 Prova P2. -> Prova P2.
- 39 Prova P2. -> Prova P2.
- 40 Correção da Avaliação. -> Correção da Avaliação.
- 41 Revisão Geral. -> Revisão Geral.

### Bibliografia Basica

- REIS, A M V; BECKER JR., L C; TONET, H. Desenvolvimento de Equipes. FGV, 2009.  
dgadgs
- RAMAL, S A; SALIM, C S; HOCHMAN, N; RAMAL, A C. Construindo planos de negócios. Campus, 2005.
- DORNELAS, José C de A. Empreendedorismo - Transformando Idéias em Negócios. Campus, 2008.

### Bibliografia Complementar

- BRUZZI, Demerval Guillarducci. Gerência de Projetos. Editora SENAC, 2008.  
sdufuy

### Bibliografia Referencia

jsajfd

Responsavel pela Disciplina

JOSE AUGUSTO THEODOSIO PAZETTI

12/08/19

Coordenador pelo Curso

JÔNATAS CERQUEIRA DIAS

12/08/19